



Exit by  
Choice

# “Ready to Sell” project

susținut de



**CCI FRANÇAISE  
EN ROUMANIE**

Ghidăm antreprenorii români  
în pregătirea strategică a  
companiei, dar și a lor înșiși,  
pentru atragerea unei  
investiții sau pentru un exit.



# „Ready to Sell” project

## activități și livrabile



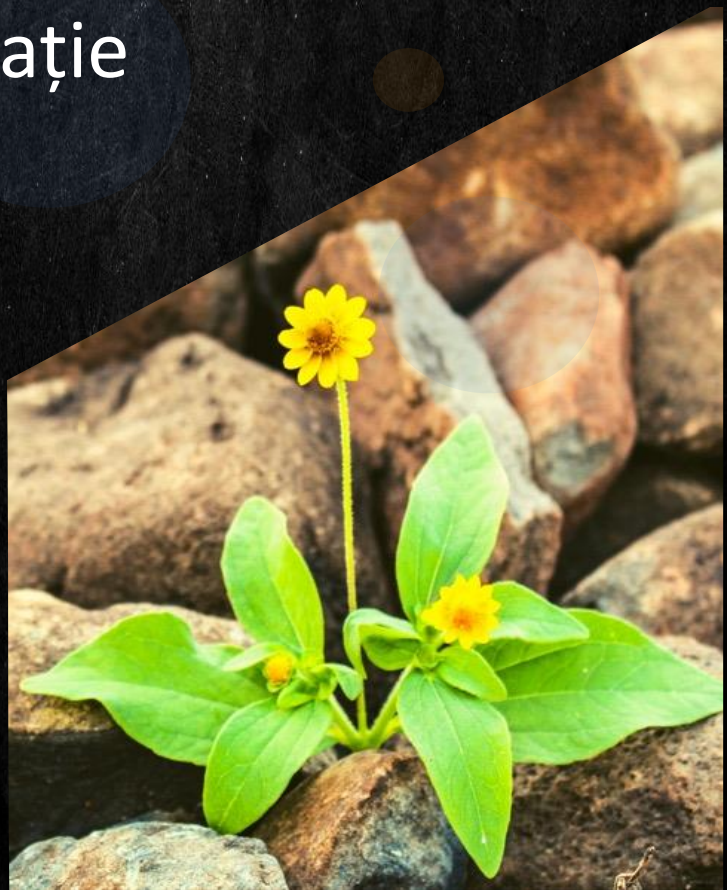


## AGENDA seminar-ului

- Introducere si context
- Când, Cui și Cât pot să vând
- Compania pregătită – nu lăsa „bani pe masă”!
- Antreprenor pregătit – nu regreta vânzarea!
- Metodologia Value Builder System™

Dă-ne 2h din timpul tău, și la finalul proiectului vei primi:

- ✓ O estimare a valorii de piață actuale a companiei tale
- ✓ Înțelegerea felului în care gândește un investitor sau cumpărător
- ✓ Raportul Value Builder Score™
- ✓ Recomandări acționabile din partea unui Value Builder Advisor™
- ✓ Energie și inspirație



Dan este antreprenor și investitor, cu o experiență de peste 30 de ani în Vânzări, Business Development, Leadership și Antreprenariat.

Până acum a făcut 4 exit-uri (platforma ON Pharma vândută către Pharma Business Solutions in 2017, Equatorial Gaming vândută către Bittnet Group in 2019, Clinica Oana Nicolau vândută către Regina Maria in 2021 și Expert Cleaning vândută către fondul de private equity ABRIS Capital în 2023).

În 2022 Dan a lansat “Exit by Choice”, un boutique business advisory cu misiunea de a ajuta antreprenorii români să-și crească valoarea de piață a companiilor privindu-le din perspectiva unui potențial investitor sau cumpărător.

Dan participă la curse de IRONMAN, este pasionat de bridge, literatură de business și filme SF.

